

STELLENANGEBOT

Head of Segment Defense Industrie

Für unseren Mandanten suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die fachliche Kompetenz mit unternehmerischem Denken verbindet.

Das Unternehmen..

*ist ein unverzichtbarer Partner in der Fertigung wenn es um das Thema Metallbearbeitung und Zerspanung geht. Mit Know-how und Innovationen hat sich die Firma stetig weiterentwickelt. Ziel ist es Produkte herzustellen, welche die Kundenerwartungen mehr als erfüllen und die Produktionsprozesse deutlich zu optimieren und wirtschaftlicher zu machen. Zum weiteren Erhalt und Ausbau des Markterfolges suchen wir für Ihn einen erfahren und vertriebsstarken Bereichsleiter als **Head of Segment (m/w/d) für die Rüstungsindustrie***

IHRE AUFGABEN

- Verantwortung für die Entwicklung, Planung und Umsetzung einer globalen Marktstrategie in Zusammenarbeit mit dem Geschäftsbereich in den lokalen Märkten
- Leitung des Segments
- Sicherstellung des Produktmanagements (Portfolioanalyse und Ableitung von Produktions-, Entwicklungs- und Qualitätsanforderungen.
- Analyse, Ausarbeitung und Festlegung einer globalen Preisstrategie (u.a. Preislisten für interne Key Accounts oder Produktgruppen)
- Sicherstellung der Übermittlung von Kundeninformationen an das Unternehmen als Grundlage für Verkaufsprognosen und Produktentwicklung
- Begleitung und Durchführung von Marktstudien und Wettbewerbsanalysen
- Initiierung und Weiterentwicklung bestehender Produkte und Entwicklung neuer Produkte und Lösungen für den Kunden
- Optimierung der Zusammenarbeit zwischen Kunde und Entwicklung
- Sicherstellung von Best-Practice-learning zusammen mit dem Learning Teamleiter
- Input Geber für globale Marketing- und Vertriebsaktivitäten

IHR PROFIL

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Master Studium
- Langjährige Erfahrung in der Anwendungstechnik und im technischen Vertrieb in einem global agierenden Industrieunternehmen
- Umfassende betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- Anwenderkenntnisse aus der Zerspanung und / oder Zerspanungswerkzeugen
- Gute Markt- und Produktkenntnisse aus dem Bereich der Rüstungsindustrie zwingend erforderlich
- Interkulturelle Kompetenz
- Führungskompetenz
- Versteht sich als Schnittstelle zwischen Kunde und Unternehmen
- Gutes und verlässliches Selbstmanagement sowie Organisationstalent
- Reisebereitschaft und sehr gute Englisch Kenntnisse. Idealerweise weitere Fremdsprachen.

DAS BIETET UNSER MANDANT

- eine spannende Aufgabe mit viel Potential, Entwicklungs- und Gestaltungsmöglichkeit
- eine attraktive Vergütung sowie Zusatzleistungen eines modernen Unternehmens
- angenehmes Betriebsklima und ein faires Miteinander

Sie möchten wechseln? Das bleibt natürlich unter uns!

Falls Sie sich in einem ungekündigten Arbeitsverhältnis befinden, sichern wir Ihnen natürlich höchste Vertraulichkeit zu

BEWERBUNG & KONTAKT

Als motivierte Persönlichkeit schätzen Sie ein hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit innerhalb eines sicheren, bodenständigen und internationalen Unternehmens.

Klingt das gut? Dann kontaktieren Sie uns jetzt! Wir freuen uns auf Sie! Nutzen Sie unser Online-Portal für Ihre Bewerbung oder senden Sie diese per Mail direkt an woehler@allgaeuer-personalberatung.de

Für Fragen vorab steht Ihnen Herr Wöhler gerne unter der Telefonnummer +49 160 97566598 zur Verfügung